



ÁREA	NEUROBIOLOGÍA
TÍTULO	LENGUAJE NO VERBAL Y DETECCIÓN DE LA MENTIRA EN NEGOCIACIONES
MODALIDAD	PRESENCIAL (CON APOYO VIRTUAL)
DURACIÓN	4 Hrs. Teórico Prácticas
TITULACIÓN	EXPEDIDA POR LA SOCIEDAD ANDALUZA DE GRAFOLOGÍA Y PERICIA CALIGRÁFICA (ESPAÑA)

Sobre la Sociedad Andaluza de Grafología y Pericia Caligráfica.

La Sociedad Andaluza de Grafología y Pericia Caligráfica se constituye en el año 1998 en la Consejería de Justicia y Administración Pública de la Junta de Andalucía, España.

Es una asociación cuya marca se encuentra registrada en el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio español, al amparo de la ley 17/2001 de 7 de diciembre, con número 2.192.428, y cuyas actividades son las de servicios de enseñanza y educación de la grafología y pericia caligráfica, así como de cualquier otra disciplina relacionada.

Durante más de veinte años, la formación impartida por la Sociedad Andaluza de Grafología y Pericia Caligráfica, capacita a profesionales reconocidos en el sector como expertos en grafología y peritos calígrafos, regulados en la Ley 1/2000 de enjuiciamiento civil, art. 335 a 352, donde se encuentra contenida la legislación civil española.

La titulación de “experto” otorgada por la Sociedad Andaluza de Grafología y Pericia Caligráfica, habilita, dentro de las formaciones no regladas, a profesionales tanto a nivel privado como público. Anualmente, la Sociedad, incorpora a los nuevos profesionales y los presenta como peritos certificados ante los juzgados españoles para el desempeño de peritajes; pudiendo actuar, por tanto, como profesionales privados, realizando peritaciones de parte, o actuando a petición del juzgado como perito judicial independiente.

Seminario.

Objetivos:

- Identificación de las emociones básicas en los seres humanos.
- Aspectos fisiológicos durante el lenguaje.
- Aspectos neorológicos durante el lenguaje y dentro de una negociación.
- Identificación de rasgos más relevantes del lenguaje no verbal

- Identificar si el lenguaje no verbal se corresponde con lo que estamos escuchando de nuestro interlocutor
- Técnicas de negociación.

¿A quién va dirigido?

- A directivos.
- Directores financieros
- A profesionales de la psicología.
- A profesionales de selección de recursos humanos.
- A profesionales en áreas jurídicas.
- A profesionales de la educación y servicios sociales.
- A detectives.

¿Para qué capacita este seminario?

Este título capacita para:

- Identificar rasgos neuro – fisio – biológicos durante un diálogo o una conversación. Aplicar estos conocimientos en el momento de una negociación

Otros datos de interés

Se impartirá de manera presencial el día viernes 27 de abril en las instalaciones de Casa Zallas Calle Santa Paula nº 5 C.P.18001 Granada

El seminario contará con un apoyo virtual. Se proporcionarán claves de acceso a la plataforma virtual de la Sociedad Andaluza de Grafología (www.sagrafologia.es) y contará con tutorización off line. Dichas consultas serán atendidas por los docentes que impartieron el seminario.

Contará con la grabación del seminario, para poderlo reproducir cuantas veces sea necesario

Demás material de apoyo

IMPARTIDO POR EL EQUIPO DOCENTE DE LA SOCIEDAD ANDALUZA DE GRAFOLOGÍA Y PERICIA CALIGRÁFICA